

# Стратегические приоритеты

## Развитие продуктового портфеля и клиентской базы



### ➤ Маркетинг и мероприятия по развитию портфеля продаж

#### Дивизион «Трубный прокат»

##### Ключевые события 2017 года

- Успешно увеличены мощности по производству нефтепромысловых труб, чтобы удовлетворить резко возросший спрос. Доля рынка в Западной Канаде выросла примерно до 28% (пятилетний исторический максимум)
- Достигнуты расчетные объемы производства на обновленной линии термоупрочнения в Calgary с эффективным 100%-м использованием на протяжении всего года
- Успешно проведены испытания производства толсто-стенных труб в новом цехе по производству ТБД завода EVRAZ Regina
- 4 января 2018 года Канадский международный торговый суд постановил, что импорт ТМД в Канаду (с внешним диаметром 24 дюйма или менее) из Южной Кореи нанес ущерб промышленности Канады; в результате были введены пошлины, отдельные для каждого производителя, в диапазоне от 4 до 88%
- Ключевыми заказчиками ТБД была проведена проверка новой установки для нанесения покрытий на соответствие их требованиям

##### Планы на 2018 год

- Удерживать лидирующую долю на рынке нефтепромысловых труб в Западной Канаде, что поддерживается высоким спросом
- Усилить портфель заказов ТБД на 2018 год, чтобы обеспечить интенсивное использование мощностей стана для прокатки спиралешевной трубы EVRAZ Regina
- Начать исполнение первых крупных заказов на толсто-стенные трубы для ключевых заказчиков ТБД, используя новые мощности стана по производству спиралешевной трубы EVRAZ Regina
- Увеличить спрос и уровень цен на магистральные трубопроводы малого диаметра на фоне благоприятного влияния пошлин на импорт в Канаде
- Интенсивно использовать мощности на новой установке для нанесения покрытий Regina Coating на фоне высокого спроса на ТБД и магистральные трубопроводы
- Закончить большую часть строительных работ для запуска новой линии термоупрочнения на предприятии EVRAZ Red Deer в начале 2019 года

#### Дивизион «Сортовой прокат»

##### Ключевые события 2017 года

- Спрос на рельсы увеличился за счет более высоких поставок угля, металлов и минералов
- Увеличился объем продаж для западных железных дорог I класса после завершения цикла оптимизации их товарных запасов
- Использование мощностей стана по производству бесшовных труб достигло 100% на фоне высокого спроса на нефтепромысловые трубы в Северной Америке
- В 2017 году было отправлено 13 тыс. т катанки 15 новым клиентам

##### Планы на 2018 год

- Спрос на железнодорожный прокат, вероятно, останется относительно слабым, поскольку, по ожиданиям заказчиков, в 2018 году капиталовложения останутся низкими. Восстановление спроса ожидается в 2019 году
- Планируется запуск новой линии бесшовных резьбовых труб в конце 2018 года, что позволит значительно сократить издержки и ускорить поставку бесшовных труб нашим заказчикам в регионы Баккен и Скалистые горы
- Планируется укрепить техническое партнерство с нашими ключевыми потребителями катанки, по-прежнему уделяя пристальное внимание инновациям. Планируется смещение ассортимента в сторону высокоуглеродистой катанки

#### Дивизион «Плоский прокат»

##### Ключевые события 2017 года

- Получен крупный контракт, в результате Компания стала лидирующим поставщиком для одного из крупнейших производителей башен для ветрогенераторов в Северной Америке
- Получен пробный заказ на поставку продукции для производства опытного образца бронемашин
- Восстановлена квалификация в качестве поставщика для крупного производителя бронемашин
- Получена квалификация и запущена поставка для нового производителя бронемашин и боевых танков

- Успешное возвращение на рынок инструментальной листовой стали благодаря заключению стратегического союза с ключевым дистрибьютором на данном рынке

##### Планы на 2018 год

- Дальнейшее увеличение доли рынка в сегменте башен для ветрогенераторов
- Дальнейшее расширение рыночной доли в секторе рынка бронемашин
- Разработка цепочки для обеспечения долгосрочного контракта с западным производителем на поставку рулонов

### ➤ Развитие продуктового портфеля и повышение качества

#### Дивизион «Трубный прокат»

##### Ключевые события 2017 года

- Изготовлена толсто-стенная труба (1 дюйм) в новом цехе по производству ТБД, полное квалификационное испытание ожидается в 2018 году
- Разработаны обсадные трубы для работы в умеренно кислой среде и реализованы первые объемы продукции на канадском рынке
- Завершена разработка соединений EB, QB1-NT и 11<sup>3</sup>/<sub>4</sub>-дюймовых соединений QB-2, сейчас продукция выводится на рынок
- Запущены в производство бесшовные нефтепромысловые трубы ENA 110MS и P110-HCi

##### Планы на 2018 год

- Вывод ряда новых премиальных и полупремиальных соединений на рынок нефтепромысловых труб:
  - полупремиальное соединение, пригодное для монтажа труб (с наружным диаметром от 2<sup>1</sup>/<sub>8</sub> до 3<sup>1</sup>/<sub>2</sub> дюйма);
  - на заключительной фазе разработки находится премиальное соединение QB-2, которое разрабатывалось с нуля для длинных горизонтальных сланцевых скважин, подверженных множественным циклам интенсификации добычи;
  - премиальное соединение QB2-XL для больших размеров (с наружным диаметром более 10<sup>3</sup>/<sub>4</sub> дюйма)



- Завершить разработку трубопроводной продукции для работы в кислой среде и вывести ее на рынок
- Продолжить испытания труб X70, уделяя особое внимание повышению морозостойкости труб UOE со спиральными и прямыми швами

**Дивизион «Сортовой прокат»**

**Ключевые события 2017 года**

- Рельсы Арех G2 продолжают эффективно работать на испытательных рельсовых трассах заказчиков. Первоначальные результаты испытаний в коммерческих перевозках показывают, что рельсы данной марки отличаются низким эксплуатационным износом
- Торговые операции со сварными рельсами увеличились почти вдвое
- ЕВРАЗ вышел на важный рубеж, получив условное одобрение на неограниченную поставку профиля колес Н36С от Ассоциации американских железных дорог. Продажи колес Н36С увеличились на 45% относительно уровня 2016 года, поскольку были подписаны соглашения на поставку с двумя основными железными дорогами I класса

**Планы на 2018 год**

- В 2018 году ЕВРАЗ рассчитывает получить одобрение со стороны стратегического партнера I класса на использование рельсов для строительства путей по условиям соглашения, достигнутого в 2017 году, о поставке рельсов Арех G2 для компонентов путевых работ
- Во 2-м полугодии 2018 года ЕВРАЗ планирует вывести на рынок два североамериканских профиля колес для локомотивов и еще один профиль колес для грузовых вагонов после получения утверждения Ассоциации американских железных дорог на поставку дополнительных профилей колес на рынок

**Дивизион «Плоский прокат»**

**Ключевые события 2017 года**

- Разработан продукт FlatRx, начато формирование спроса на рынке
- Завершена разработка продукции с твердостью 650 единиц по Бринеллю, заключен контракт с крупным производителем бронемашин
- Расположение рулонной линии и линии заковки под прессом в сочетании с модификацией процесса

заковки улучшили плоскостные показатели после термоупрочнения и снизили необходимость повторной обработки на 25%

- Увеличено процентное отношение материала, отвечающего требованиям к использованию для сейсмической защиты конструкций, определены химические свойства и методы контроля для различных калибров, что повысило показатели успешности
- Успешно завершено испытание, связанное с укреплением поверхности листа, совместимого с высокоскоростной лазерной резкой. Следующим шагом будет испытание материала разной толщины с использованием менее мощных лазеров
- Квалифицированы дополнительные внутренние источники сырья для броневых марок стали

**Планы на 2018 год**

- Разработать продукт TriTank для расширения участия Компании на рынке танков
- Разработать продукцию с твердостью 700 единиц по Бринеллю для опытных образцов бронемашин
- Разработать LFQ-продукцию, пригодную для устройств лазерной резки

